

Korleis utvikle og lansere meir konkurransedyktige pelletskaminar?



## Kort bakgrunn Bionordic:



- Prosjekt pelletsproduksjon vart til produksjon av pelletsovnar
- Jostedal1, 6 kW, på den norske marknaden 2005. Suverene SINTEF-målingar
- Jostedal2 lansert 2007. Oppgradert styresystem.
- Sommar 2009, innflytting i moderne produksjonslokale
- Jostedal-ovnen til uttesting i utvalde eksportmarknader
  - Danmark
- Ny ovn, 5 kW: Lillehammer. Kun prøveproduksjon.

## Mål og visjon:



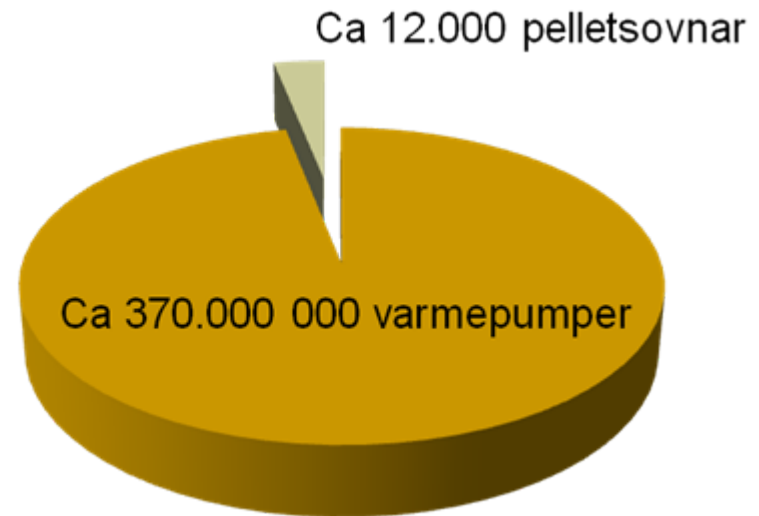
Lage den beste pelletsovnene på marknaden

- Best på miljø
- Mest effektiv
- Fokus på design

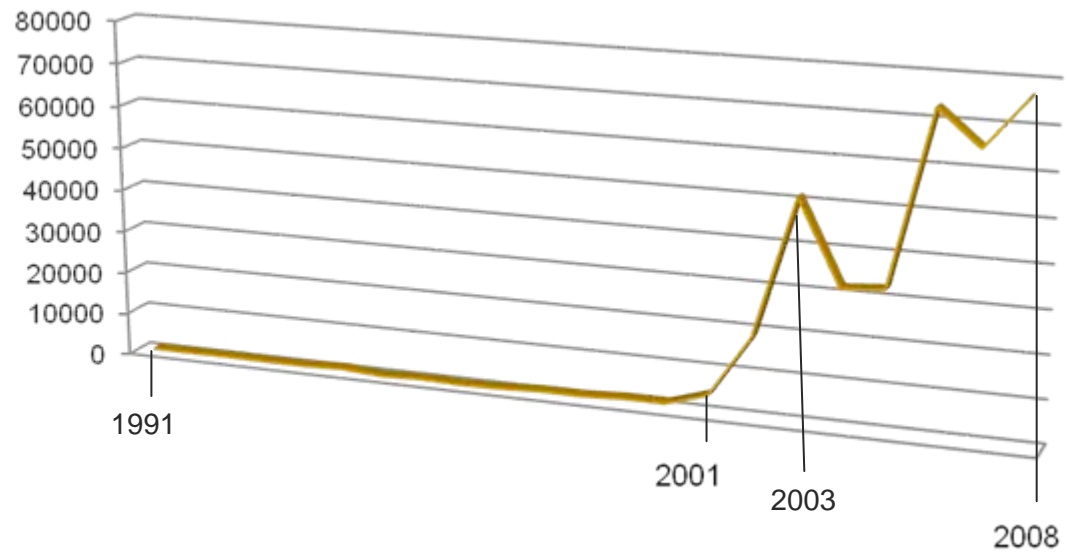
Viktigast: Lage smarte varmeløysingar kunden vil ha

Pelletsovn vs. luft-luft varmepumper:

31 varmepumper  
pr pelletsovn!



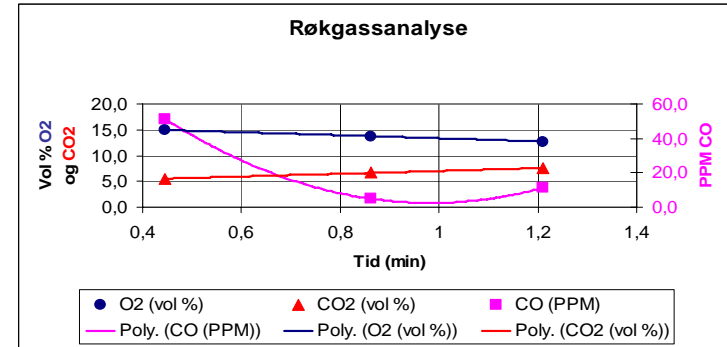
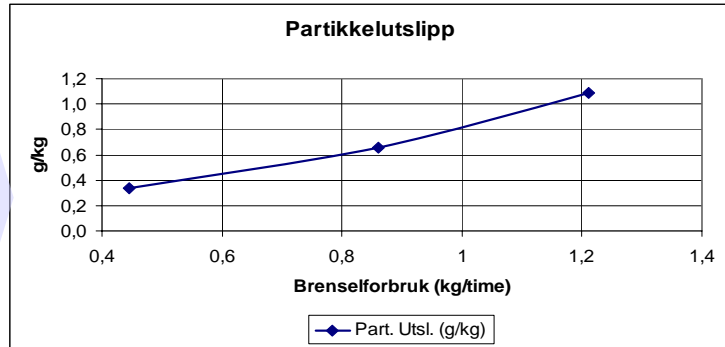
# Marknadsutvikling varmepumper:



Test ved SINTEF, Jostedal1

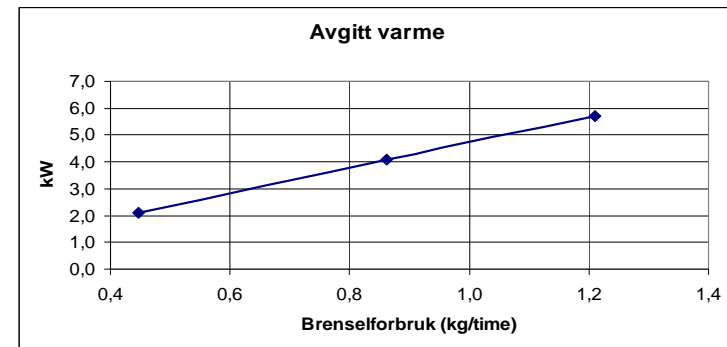
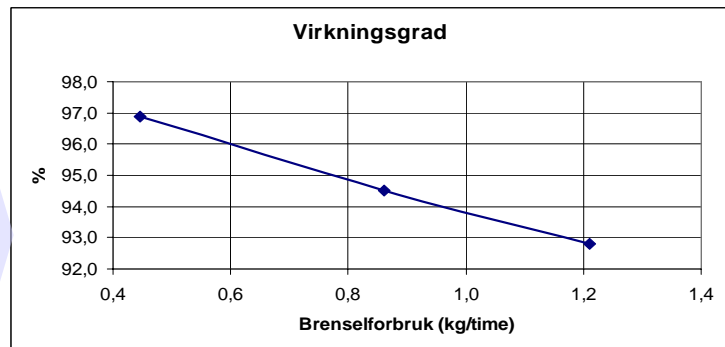
# Middelverdier, løs pellets

Partikkelutslipp  
< 0,5 g/kg



CO2 vol%  
< 6%

Verknadsgrad  
> 97%



Effekt  
2 kW - 5.9 kW



## Fordelar med Bionordic-ovn:



- Full styring av forbrenning og varmeprosess
- Automatiske innstillingar. Kunden kan ikkje "gjere feil"
- Går på både straum og batteri
- Suverén på miljø; støy og partikkelutslepp
- "Kald ovn"

**Fantastisk varmemaskin og miljøbombe!**

## Kva skiljer marknadsarbeidet?

- Varmepumper:

Appellerer til lettvinnt **SPARING** av strøm og pengar!  
**Supplement** til eksisterande løysing.

- Pelletsovnar:

Ny teknologi. Skepsis. Trepellets utkjent.  
Tilgjengeleg? Lave el-prisar slår bein under arbeid  
for nye løysingar. **ENDRING** av fyringsvanar. **Bytte  
ut** eksisterande oppvarmingskjelde.

## Posisjonering pelletsovn vs. varmepumpe

Kategoridriver:	Pelletsovn	Varmepumpe
Økonomi	★ -	★★★
Lettvint	★ -	★★★
Miljøvennleg	★★★	★
Design	★★★	- -
Jamn varme	★	★
Termostatstyring	★	★
Lite rusk og rot	★	★
Hurtig oppvarming	★	★
Plass	★	-
Inneklima	★★★	★

## Framtidsvarme. Automatisk vedfyring.



Hovudtyngda: Etablerte par. Alle aldrar. Ordna økonomi.

- **Kjøpekriterier:**

1. Lettvint - enkel å bruke
2. Design
3. Økonomi
4. Inneklima
- (5. Miljø)



Geografi: Sentrale Austlandet og Trøndelag

## Status sal av pelletsovnar



Framleis mangel på dra-krefter i marknaden.  
Lav naturleg etterspurnad. Stort info-/kunnskapsbehov.

Passivitet og  
sviktande  
drahjelp frå  
styresmaktene.  
Kun festtalar!

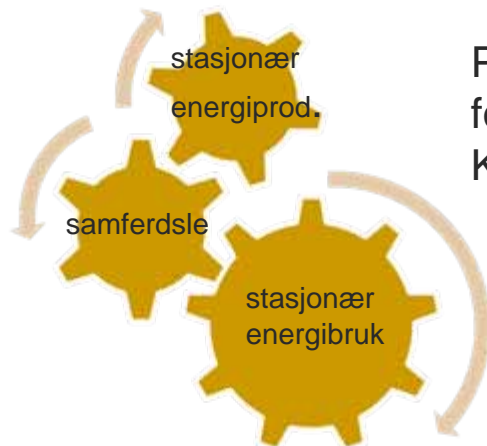
- Ingen salsincentiv i forhandlarleddet. Lite interesse.
- Aktørane i bransjen slit med blodraude tal. Lite løfteevne.
- Lav medieinteresse. Kunnskapsmangel.
- Opplevd usikkerheit knytt til pelletstilgang

Tradisjonelt marknadsarbeid ↔ Endring av tradisjonar

# Kva er problemet?

## Vi treng pelletsfyring i eit energi-fornuftig Norge!

Bruk av el. til oppvarming er sløsing! Varmepumper er eit spare-steg. Men pelletsfyring er ENDÅ betre, og best utnytting av bio-ressursar.



Pellets gir styresmaktene løysingar. Krev at vi som forbrukarar får klare signal om vegen vidare. Kvifor skal pellets vere framtidsvarmen?

- Frigjere last frå nettet
- Bruk av el frigjerast til andre føremål
- Eksport av rein energi
- Bærekraftig og kortreist pelletsproduksjon
- Lokal oppblomstring av utstyrslev./inst.

”Mange bekkar små..”

- 1 pelletsovn i snitt pr år: 10 000 kWh
- 10 000 pelletsovnar pr år: 0,1 TWh
- 370 000 pelletsovnar: pr år 3,7 TWh



**+ 14 TWh? Of course we can. Men berre dersom vi vil!  
Pelletsovn i private heimar monnar!**

# Kva må til? Vi har supre ovnar!

## Utg.pkt: Biomål i Norge + nye 14 TWh

- Styresmaktene må ville nok! Klare signal og verkemidlar
  - Unikt utg.pkt.: Biokonvertering over natta!
- Enova – informasjonskampanje. Folkeopplysning. Auka stønad
  - - vekk med det raude flagget! Enklare tilsagnsprosess.
- Bransjen må samlast om ein riks-pelletsovn-ambassadør
- Kopling av pelletsovn inn i same regelverk som gass- og biopeis
- Energimerking av hus må favorisere ønska løysingar
- Pellets: Faktisk tilgjenge vs. oppfatta tilgjenge. Distribusjon
- Pelletsovnar: Spele sterkare på fortrinn vs varmepumpebransjen
- Fritak for mva på pellets og fyringsutstyr?

## Utsagn frå Bionordic-kundar:



- Vi ønska oss automatisk og miljøvenleg oppvarming, og valde Jostedal. Vi har veketermostat, og ovnen slår seg av og på slik vi programmerer. Når vi er ute og reiser, stiller vi termostaten og kaminen startar medan vi er på veg heimover. Då er huset varmt og godt når vi opnar inngangsdøra.

Vi bur landleg til og har mykje vedskog sjølve. Men vi er praktiske – med pelletsovn er kvardagslivet mykje enklare.

Jutta Schatton og Kjell Opheimshaug, Marifjøra

- Vi renoverte eit eldre hus og bytte ut eine vedovnen med Jostedal. Den nye ovnen er eit flott møbel i stova vår, og vi har godt inneklima. God inneluft er viktig for oss sidan vi har små barn med astma.

Vi held huset varmt og godt heile vinteren med Jostedal som grunn-oppvarming. Pelletsfyring er svært praktisk i ein hektisk kvardag med ungar. Super og enkel oppvarming som også reduserer straumrekninga!

Elin og Ola Geir Hunderi, Lærdal

## Strategisk fokus: Marknad

- Vidareutvikle konseptet "automatisk vedfyring" og "framtidsvarme"
- Jobbe fram nye og seriøse omsetningskanalar utover etablerte
- Aktivt jobbe for å auke kunnskapsnivå hos forhandlarar og sluttbrukarar
- Sjå på utlandet for å få naudsynte volum for lønsam drift
- Kundefokus framfor produktfokus



BIONORDIC

**BIONORDIC as**

☰ Gjerde, N-6871 Jostedal ☎ +47 41 43 10 10  
[www.bionordic.no](http://www.bionordic.no) [post@bionordic.no](mailto:post@bionordic.no)

**Kontaktdata:**  
**Anne Jordal, dagleg leiar Bionordic**  
**Tlf: 990 97 657**  
**E-post: [anne@bionordic.no](mailto:anne@bionordic.no)**

